

Duik in de databank met bedrijven, ook actief in uw sector

Geïnteresseerd? Zo neemt u deel:

1. U registreert zich online als *nieuwe ondernemer* op www.erasmus-entrepreneurs.eu.
2. U gaat in de onlinedatabank op zoek naar de juiste partner. U kunt daarbij een beroep doen op de hulp van Europese intermediaire organisaties. Ook zelf een klein of middelgroot bedrijf aanbrengen is mogelijk.
3. U sluit een samenwerkingsakkoord af dat een werkplan, de verantwoordelijkheden en de financiële voorwaarden vastlegt. De Europese Commissie keurt de samenwerking goed.
4. U gaat aan de slag bij de buitenlandse onderneming. De totale duur van uw verblijf kan variëren van één tot zes maanden. De uitwisseling kan gespreid worden over een jaar, met minimale verblijven van één week.

Een lijst van intermediaire organisaties vindt u op www.erasmus-entrepreneurs.eu.

Inschrijven of meer informatie?

www.erasmus-entrepreneurs.eu



Erasmus voor jonge ondernemers

Lokaal contactpunt?



Agentschap Ondernemen

Vlaanderen: Agentschap Ondernemen

Contactpersoon: Christine Vanhoutte

E-mail: christine.vanhoutte@agentschapondernemen.be

Website: www.enterpriseuropevlaanderen.be



ABE · BAO

Brussel: Brussels Agentschap voor de Onderneming

Contactpersoon: Nadine Bettens

E-mail: nbe@bao.irisnet.be

Website: www.bao.irisnet.be



Erasmus voor jonge ondernemers

Europese uitwisseling, een krachtige start voor jonge ondernemers



Succesvol ondernemen begint bij een open geest

Bent u er klaar voor?

Als jonge ondernemer die een eigen bedrijf wil starten of dat onlangs deed, ontbreekt het u niet aan ambitie of ideeën. Maar hebt u ook alle managementvaardigheden in huis? Bezit u de nodige sectorspecifieke competenties? Heeft u een kijk op de diverse businessmodellen in uw sector? Weet u hoe uw business reilt en zeilt in andere landen?

Erasmus voor jonge ondernemers

Heel wat ondernemers starten van een wit blad. Waardoor ze niet alleen tijd verliezen, maar ook kansen laten liggen. Daarom is er Erasmus voor Jonge Ondernemers, een kwalitatief uitwisselingsproject van de Europese Commissie. Het biedt kersverse ondernemers – die binnenkort een eigen bedrijf oprichten of dat in de afgelopen drie jaar hebben gedaan – de mogelijkheid om te werken aan de zijde van een ervaren bedrijfsleider uit een ander land van de Europese Unie. Succesvol ondernemen begint immers bij een open geest.

Een **verrijkende ervaring op lange termijn** - zowel voor **uzelf** als voor **uw onderneming** - waarvoor u bovendien **steun** ontvangt van de Europese Commissie.



Begin klein, denk groot

Wie vroeger een bedrijf opstartte, kon gerust lokaal actief zijn. Vandaag vervagen de grenzen. Dankzij het internet kunnen aankopers op wereldschaal prijzen en eigenschappen vergelijken van producten en diensten. Europa werd de thuismarkt van duizenden kmo's.

Wie een onderneming opstart, heeft dus maar beter onmiddellijk zicht op dit ruime werkgebied. Op internationale verschillen en gelijkenissen. Op mogelijke belemmeringen en grijze zones. Op grenzeloze opportuniteiten en mogelijkheden. Als jonge ondernemer biedt Erasmus u de kans om groot te denken, van kleins af aan.

Wat zijn de voordelen voor u en uw bedrijf?

nieuwe
ervaringen - leren
van een ervaren ondernemer -
internationale contacten - kennis over
buitenlandse markten - sectorspecifieke competenties versterken - **ideeën en plannen**
aftoetsen - samenwerkingsopportuniteiten
ontdekken - **inzicht in het wetgevend kader**
van een ander Europees land - **rechtstreekse financiële steun** via een fonds van
de Europese Commissie

“93,5% van de nieuwe ondernemers vindt dat de gastondernemer een zichtbare bijdrage heeft geleverd aan de ontwikkeling van hun bedrijf.”

Bron: Tevredenheidsanalyse EC, 15/9/2010

Vergroot uw slagkracht als startende ondernemer

Start met voorsprong

Tijdens uw verblijf in het buitenland doet u op verschillende vlakken cruciale ervaring op on-the-job. Dat kan bijvoorbeeld op de volgende domeinen:

- doeltreffend plannen
- financieel en operationeel beheer
- producten en processen
- ontwikkeling van vernieuwende producten en diensten
- verkoop en marketing
- ...

“Erasmus heeft me de kans gegeven om de kennis en competenties te vergaren die noodzakelijk zijn voor het leiden van een solar tech bedrijf. Niet alleen verwierf ik diepgaande kennis van verscheidene PV technologieën, ik heb ook een sterk netwerk kunnen uitbouwen van potentiële partners en leveranciers in Frankrijk, Duitsland en de VS.”

Rémy Tasse, Helio Consult