

network

enterprise europe



Advies voor uw onderneming binnen handbereik

Op zoek naar nieuwe handelspartners in het buitenland?

Het Agentschap Ondernemen helpt u bij uw prospectie via het Enterprise Europe Network.



Agentschap
Ondernemen



Vlaanderen
In Actie
Pact 2020



European Commission
Enterprise and Industry

Enterprise Europe Network: steun voor uw internationale ambities

Het Enterprise Europe Network biedt bedrijven doorgedreven ondersteuning bij internationaal ondernemen en innoveren. Het netwerk verenigt meer dan 600 partnerorganisaties in de EU, met 4.000 ervaren medewerkers. Zij helpen u met vragen rond zakendoen in Europa:

- » EU-beleid, Europese wet- en regelgeving
- » Europese financiering voor uw project
- » partners voor commerciële samenwerking
- » strategische partners voor innovatie

Samen met het IWT (technologische samenwerking) vormt het Agentschap Ondernemen (commerciële samenwerking) de Vlaamse schakel in het Enterprise Europe Network. Twee speerpunten van onze dienstverlening zijn de Internationale B2B-contactdagen en de Business Cooperation Database.



Internationale B2B-contactdagen

“Een unieke kans op een succesvol partnership”

In de marge van een toonaangevende vakbeurs of een belangrijk congres in een specifieke sector organiseert het Enterprise Europe Network regelmatig internationale business-to-businesscontactdagen. Het Agentschap Ondernemen biedt een actieve ondersteuning voor deze internationale ontmoetingsdagen.

Tijdens de B2B-contactdagen ontmoet u ondernemers op basis van een afsprakenprogramma dat u zelf samenstelt. Met een zakenprofiel geeft elke deelnemer vooraf aan welke specifieke producten en samenwerking hij zoekt of aanbiedt. Zo selecteert u de bedrijven die u wenst te ontmoeten en kunt u doelgericht te werk gaan.

De B2B-contactdagen laten u toe om:

- » op korte tijd en op één locatie veel internationale contacten te leggen en informatie over verschillende markten te verzamelen
- » kennis te maken met nieuwe producten en technologieën
- » gesprekken op te starten met toekomstige businesspartners
- » te onderhandelen over toekomstige samenwerking op het vlak van distributie, productie, joint ventures, ...

In de bijgevoegde kalender vindt u de B2B-contactdagen die het Agentschap Ondernemen actief ondersteunt. Voor meer inlichtingen over deze contactdagen of andere van het Enterprise Europe Network, contacteer de Enterprise Europe verantwoordelijke in uw provincie of mail naar businesscooperation@agentschapondernemen.be.



Business Cooperation Database



“Een dynamische databank vol potentiële partners”

Via het Agentschap Ondernemen krijgt u toegang tot de Business Cooperation Database van het Enterprise Europe Network. Deze databank bevat samenwerkingsvoorstellen van bedrijven die op zoek zijn naar handelspartners of nieuwe afzetmarkten in Europa en enkele landen daarbuiten. Onze werking is tweeledig:

1. Potentiële partners voor u uitgezocht

Eenzijds maakt het Agentschap Ondernemen een selectie van buitenlandse bedrijven die partners zoeken op de Belgische markt.

Hun profielen vindt u terug op de website www.enterpriseeuropenvlaanderen.be/zakendoen-in-europa.

Indien u maandelijks een overzicht wenst van nieuwe, interessante zakenprofielen, dan kunt u zich gratis abonneren op onze elektronische Business Cooperation Newsletter. Stuur een mailtje naar enterprise.europe@vlaanderen.be en u krijgt elke maand de nieuwsbrief in uw mailbox.

2. Uw zakenprofiel in de Business Cooperation Database

Anderzijds kunt u zelf uw zakenprofiel laten opnemen in de databank. Het wordt dan gericht verspreid onder de leden van het Enterprise Europe Network. Tijdens een bezoek aan uw bedrijf helpen wij u met het opstellen van een samenwerkingsvoorstel: omschrijving van uw bedrijfsactiviteiten, de potentiële partner waar u naar uitkijkt en het soort partnership dat u beoogt.

Als u een hiervoor interesse heeft, contacteer de Enterprise Europe verantwoordelijke in uw provincie of mail naar businesscooperation@agentschapondernemen.be.

Contact

Enterprise Europe Network

» www.enterprise-europe-network.ec.europa.eu

Enterprise Europe Network Vlaanderen

» www.vlaanderen.be/enterprise-europe-network

Agentschap Ondernemen

Hoofdzetel

Ellipsgebouw Koning Albert II laan 35 bus 12
1030 Brussel
tel. 02 209 27 32
enterprise.europe@vlaanderen.be

Antwerpen

Lange Lozanastraat 223
2018 Antwerpen
Els Compennolle - tel. 03 260 87 32
els.compennolle@agentschapondernemen.be

Limburg

Kempische Steenweg 305 bus 201
3500 Hasselt
Eddy Vanschoonbeek - tel. 011 29 20 21
eddy.vanschoonbeek@agentschapondernemen.be

Oost-Vlaanderen

Seminariestraat 2
9000 Gent
Marleen Heyse - tel. 09 267 40 20
marleen.heyse@agentschapondernemen.be

West-Vlaanderen


Jan Breydellaan 107 bus 1
8200 Brugge
Patrick De Molder - tel. 050 32 50 25
patrick.demolder@agentschapondernemen.be

Vlaams-Brabant

Philipssite 5 - Ubicenter
3001 Leuven
Anne Depré - tel. 016 31 10 56
anne.depre@agentschapondernemen.be

En technologische samenwerking?

Binnen het Enterprise Europe Network helpt het Agentschap Ondernemen u bij vragen over commerciële samenwerking. Zoekt u nieuwe technologieën uit het buitenland of partners om uw onderzoeksresultaten of innovatieve technologieën internationaal te valoriseren, dan kunt u terecht bij het

 www.enterpriseeuropelaanderen.be/innoveren-in-europa.



B2B-Contactdagen najaar 2011

» 20 okt 2011: B2B-forum met Duitse bedrijven - Gent

Enterprise Europe Vlaanderen ontvangt op 20 oktober in Gent een delegatie Duitse bedrijven uit de regio Saarland die op zoek zijn naar business partners in België om een commerciële of technologische samenwerking mee op te starten. De activiteiten van de Duitse firma's situeren zich oa in de sectoren automotive, healthcare, milieu, veiligheid, transport, ICT, coating, ...

- » De samenwerkingsprofielen van de buitenlandse firma's kan u opvragen bij:
Marleen Heyse - tel. 09 267 40 20 - marleen.heyse@agentschapondernemen.be

» 8-9 nov 2011: B2B-contactdagen op ELMIA Subcontractor - Jönköping/Zweden

Elmia Subcontractor is dé beurs in Scandinavië voor toeleveranciers aan de engineeringindustrie met exposanten uit 30 landen. Op deze beurs organiseert de lokale Zweedse collega van het Enterprise Europe Network op 8 en 9 november een B2B-forum die door het Network in gans Europa gepromoot wordt. Door deel te nemen aan deze B2B-contactdagen kan u op voorhand via de website uw meetings met nieuwe potentiële business partners voor productie en commercialisatie vastleggen.

- » Contactpersoon: Marleen Heyse - tel. 09 267 40 20 - marleen.heyse@agentschapondernemen.be
- » Meer informatie op <http://www.b2fair.com/Elmia2011/>

» 9-10 nov 2011: B2B-contactdagen met delegatie uit Israël - Antwerpen en Vlaams-Brabant

Op 9 en 10 november 2011 ontvangt Enterprise Europe Vlaanderen samen met Flanders Investment & Trade en Flanders Smart Hub een delegatie uit Israël met vooraanstaande bedrijven uit de logistieke wereld.

- » De samenwerkingsprofielen kan u opvragen bij:
Hajar Zamouri - tel. 02 209 27 36 - hajar.zamouri@agentschapondernemen.be
Anne Depré - tel. 016 31 10 56 - anne.depre@agentschapondernemen.be

» 16-17 nov 2011: European brokerage event 'Where Creativity meets Business' tijdens het Creativity World Forum 2011 - Hasselt

Enterprise Europe Network Vlaanderen organiseert tijdens het Creativity World Forum 2011 in Hasselt een internationaal matchmaking event voor bedrijven die op zoek zijn naar commerciële en/of technische samenwerking. De deelnemers komen uit verschillende landen van de Europese Unie en zijn actief in design, greentech, cleantech, well-being, communicatie & marketing en creative problem solving.

- » Contactpersoon: Eddy Vanschoonbeek - tel. 011 29 20 21 - eddy.vanschoonbeek@agentschapondernemen.be
- » Meer informatie op www.b2match.eu/cwf2011/system/files/Folder.pdf - www.worldcreativityforum.be/brokerage

» 17-18 nov 2011: Healthcare matchmaking event op MEDICA 2011 - Düsseldorf/Duitsland

Op 17 en 18 november organiseert het Enterprise Europe Network een internationaal matchmaking op Medica, de wereldwijd toonaangevende vakbeurs en het verzamelpunt voor nieuwe trends en ontwikkelingen op het gebied van medische zorg. De topics zijn elektro-medische producten en medische technologie, benodigheden voor laboratorium en hulpbijstand, orthopedische producten en technologie, textielmateriaal voor medische toepassingen, meubilair voor de gezondheidszorg, verzorgingsproducten, fysiotherapie, diagnostiek, ICT.

- » Contactpersoon: Lieve Apers - tel. 011 29 20 41 - lieve.apers@agentschapondernemen.be
- » Meer informatie op <http://www.b2match.eu/medica2011>

B2B-Contactdagen voorjaar 2012

» 14-16 maart 2012: B2B-contactdagen op TAVOLA - Kortrijk

Tavola is de beurs voor meer dan 18.000 aankopers van de voedingsdistributie en caterorganisaties. Er is een mix van hoogwaardige voedingsproducten van dynamische marktleiders tot exclusieve fijne producten van artisanale fabrikanten. Op deze beurs organiseert het Enterprise Europe Network een machmaking event die deelnemers toelaten om vooraf afspraken met potentiële business partners vast te leggen. Dit is de gelegenheid bij uitstek om producenten en verdelers te ontmoeten en nieuwe producten te leren kennen.

- » Contactpersoon: Patrick De Molder - tel. 050 32 50 25 - patrick.demolder@agentschapondernemen.be
- » Meer info op <http://www.tavola-xpo.be>

» 24-26 april 2012: B2B-contactdagen op European Seafood Exposition - Brussel

De European Seafood Exposition is op wereldniveau de absolute nummer 1. Er zijn meer dan 1600 standhouders en er worden aankopers uit 140 landen verwacht. Op deze beurs organiseert het Enterprise Europe Netwerk B2B-contactdagen die u helpen om heel gericht nieuwe business partners, vertegenwoordigers en leveranciers te ontmoeten. Via het matchmaking systeem kan u vooraf online afspraken met hen vastleggen.

- » Contactpersoon: Patrick De Molder - tel. 050 32 50 25 - patrick.demolder@agentschapondernemen.be
- » Meer info op <http://www.euroseafood.com/>

» 27-29 juni 2012: Internationale bedrijvencontactdagen FUTURALLIA - Rijsel/Frankrijk

De 17de editie van de internationale B2B-contactdagen Futurallia vindt plaats in Rijsel. Op dit multisectorieel forum kunnen bedrijfsleiders uit Europa, Amerika, Azië en Afrika elkaar ontmoeten om commerciële, technische en/of financiële samenwerking te bespreken. Aan een Futurallia evenement nemen gemiddeld 800 bedrijven deel uit een dertigtal landen, goed voor 9000 B2B-meetings!

- » Contactpersoon: Marleen Heyse - tel. 09 267 40 20 - marleen.heyse@agentschapondernemen.be

» Interesse?

Meer inlichtingen over deze B2B-contactdagen krijgt u via businesscooperation@agentschapondernemen.be. Of contacteer de Enterprise Europe verantwoordelijke in uw provincie.

<http://www.enterpriseeuropenvlaanderen.be/>